

2009-2010年度
ロータリーの未来は
あなたの手の中に

第2570地区
行田さくらロータリークラブ週報

国際ロータリー第2570地区ガバナーテーマ
「今を大事に」
ガバナー 加藤 玄静

ジョーン・ケニー会長
会長方針
地域に咲かそうロータリーの花

会幹編 長事集 新島 井 啓 介
編集 渡 崎 義 春
五 十 幡 辺 昭 孝
田 島 博 彦
夫
事務局 埼玉県行田市行田5-10
千石スリーハートビル3F
電話 048 (564) 3000番
例会日時 火曜日12:30~13:30
例会会場 ベルヴィアイトピア
行田市持田2792-1
電話 048 (553) 3770番
URL <http://www.tvg.ne.jp/s-rotary/>
撮影：斉藤 恒会員（水城公園）
印刷：マツオカ印刷株式会社

第 1731 回（6月8日）例会報告

* 点 鐘 新井 啓介 会長

* 来訪者紹介

国際ロータリー第 2570 地区

ガバナーエレクト 西川武重郎 様

ガバナーノミニー 立原 雅夫 様

次年度地区幹事 大野 栄治 様

* ロータリーソング 我等の生業

* 4つのテスト

* 会長報告 新井 啓介会長

* 幹事報告 島崎 義春幹事

* 挨拶

国際ロータリー第 2570 地区

ガバナーエレクト 西川武重郎 様

ガバナーノミニー 立原 雅夫 様

* 結婚記念日祝

* 誕生日祝

* 出席状況報告 永沼 浩幸委員

* ニコニコ報告 五十幡和彦委員長

* 委員会報告

ロータリー雑誌委員会 斉藤 恒 委員長

* 点 鐘 新井 啓介会長

会長報告



会長 新井啓介

先週、6月1日の「我等の生業発刊記念例会」は、加藤ガバナーをお迎えして、年次目標の最後の事業が、記念すべき例会となったこと、会員皆様のご協力の賜物と感謝申し上げます。3日には、新旧理事会が開催され、次年度、橋本年度も、出航も間近となりました。本日は、西川ガバナーエレクト、立原ノミニー様にご来訪いただきまして、ありがとうございます。次年度は、地区協議会のホストをさせて頂くべく準備を進めておりますので、よろしくお願い致します。

本日の例会は、奇しくも、今年度、ガバナー補佐として活躍いただきました、我クラブ選出の細井ガバナー補佐の卓話ですので、よろしくお願い致します。今月は、「ロータリー親睦活動月間」です。我がクラブの最終例会は、単なる引継ぎ例会と言うよりも、親睦の中で、今年度をしめくくる例会が恒例の例会となっております。これも我クラブの伝統の一つです。そんなわけで、今年度の最終例会は、デズニーシーのホテルミラコスタのレストラン「オチャール」での、

地中海料理をワイン、ビール、Sドリンクで、デズニ-シーのショーも楽しみ、日帰りですが、アトラクションも楽しんで頂く企画になっております。青少年交換学生のイザベラさんが、20日に帰国してしまいますことが残念ですが、一日を「親睦活動月間」にふさわしい例会で締めくくりたいと思いますので最後までご理解ご協力よろしくお願い致します。

幹事報告



幹事 島崎義春

それでは、幹事報告をいたします。

6月3日(火) 新井年度 第13回 理事会が魚豊にて開催

第1号議案 『宮崎県 口蹄疫被害』について支援お願いの件 【承認】

第2570地区より依頼の通り、壹萬円の支援

第2号議案 山口 武志 会員 退会承認の件
本人の意思では無く、東和銀行の方針と言う事を考慮して 【承認】
新井年度最終理事会は7月9日(金)
魚豊にて18時30分より開催予定

6月の例会プログラムの確認

6月15日(火) クラブ協議会 発表者は矢澤クラブ管理運営委員長、橋本広報委員、倉持会員増強委員長、川辺奉仕プロジェクト委員長、田中ロータリー財団・米山委員長、矢澤クラブIM実行委員長

6月22日(火) クラブ協議会 発表者は、新井会長と島崎幹事と横川SAA

6月27日(日) 新井年度 最終例会は、Tokyo

Disney Resort HOTEL 『MIRACOSTA』参加者は、41名 産文協駐車場 8時 出発。HOTEL 『MIRACOSTA』の例会の前後、『Tokyo Disney Sea』を見学。行田到着が19時の予定。出席奨励とスマイルの表彰の対象者も決まりました、

報告事項

6月8日(火) 橋本年度の第1回理事会が和歌稲で、18時30分より、開催。

6月12日(土) 交換留学生 イサベラさんの送別会を、行田、行田さくら、吹上、3クラブ合同で、開催

6月13日(日) (財)忍郷会 定期総会及び講演会・懇親会 ベルヴィアイトピア
米山学友総会と新奨学生歓迎会
川越 東武ホテル

6月15日(火) 今年度ガバナー補佐選出クラブと言う事で第5グループ 事務局 慰労会を、那のつ でおこないます。

挨拶



第2570地区 西川武重郎ガバナーエレクト

挨拶



第2570地区 立原雅夫ガバナーノミニ

結婚記念日祝



誕生日祝



出席報告

上原謙一 委員長

会員数	出席対象者	出席	メーキャップ	出席率
41名	40名	26名	5名	77.5%

ニコニコ報告

五十幡和彦 委員長

新井会長 国際ロータリー第2570地区、西川ガバナーエレクト様、立原ガバナーノミニ様、次年度地区幹事大野栄治様、本日はようこそご来訪ありがとうございます。

国際ロータリー第2570地区細井ガバナー補佐様、本日は卓話宜しくお願い致します。一年間ありがとうございました。お陰様で楽しい会長ライフが終えようとしています。

島崎幹事 細井ガバナー補佐、一年間ご苦労様でした。また来年は宜しくお願いします。西川ガバナーエレクト様、立原ガバナーノミニ様、ようこそいらっしゃいました。6月6日尾瀬に行って来ましたが、が大変プライドが傷ついていますので、コメントは差し控えさせていただきます。こんなはずじゃなかった。

ガバナーエレクト・志木RC 西川武重郎様
立原年度の地区協議会のお願いに参りました。

ガバナーノミニ・川越RC 立原雅夫様
地区協議会、宜しくお願い致します。

次年度地区幹事・志木RC 大野栄治様
今日はお世話になります。

島崎幹事 結婚祝い、ありがとうございます。
結婚も誕生も本日が最後になりました。
上原出席奨励委員長、一年間ご苦労様でした。

田邊会員 結婚祝い、ありがとうございます。

渡辺会員 誕生祝い、ありがとうございます。

小澤会員 細井ガバナー補佐、ご苦労様でした。西川ガバナーエレクト、立原ガバナーノミニ様、本日はご苦労様です。

毎日新聞入選川柳2句

「脇道へ それるなそこは 行止り」

「古希古希と 言うな白寿は まだ遠い」

委員会報告

清水会員 次年度ガバナー西川様、地区幹事大野様、ガバナーノミニー立原様、本日はご来訪有難うございます。

「重鎮の 来訪歓迎 夏景色」

「大役を 果たしつつあり 夏の色」

細井さん、ガバナー補佐のお役目、ご苦労様でした。

斉藤会員 細井ガバナー補佐様、一年間ご苦労様でした。本日は宜しくお願い致します。

松岡会員 細井さん、ガバナー補佐のお役目ご苦労様です。

「夏空や クラブの誇り 補佐の居て」

古田会員 細井ガバナー補佐様、さくらクラブを引き立てる為に、全力で貢献してくれた事に感謝致します。

細井会員 ガバナーエレクト西川武重郎様、ガバナーノミニー立原雅夫様、次年度地区幹事大野栄治様のご来訪を歓迎致します。

本日は「ガバナー補佐報告」お世話になります。

小澤会員 細井ガバナー補佐、卓話宜しくお願い致します。楽しみに勉強させていただきます。

橋本会員 西川ガバナーエレクト、大野地区幹事、立原ガバナーノミニー、ご来訪ありがとうございます。次年度宜しくお願い致します。

田島会員 先週の例会では大変お世話になりました。無事に終わり、あとは松岡印刷さんに代金の支払いをするのみです。細井ガバナー補佐、お疲れ様でした。報告楽しみにしております。

矢澤会員 西川ガバナーエレクト、立原ガバナーノミニー、大野次年度幹事、ようこそおいで下さいました。地区協議会は細井委員長にお任せ下さい。

戸ヶ崎会員 細井ガバナー補佐、1年間ご苦労様でした。本日は卓話、宜しく申し上げます。

同文 倉持会員、阿部会員、半田会員、飯島会員、上原会員、五十幡会員、堀会員、永沼会員、時田会員



斉藤 恒 ロータリー雑誌委員会委員長

卓話報告



国際ロータリー 第2570地区
細井保雄 第5グループガバナー補佐

(1) ガバナー補佐選出

(2) ゴールを決める

行田さくら RC に恥をかかせない
10クラブの地域について学ぶ
営業の勉強をしよう

「好かれる性格」の実践
経営の信念をより確実に
ロータリーについて学ぶ
IMを成功させよう

(3) まとめに

(1) ガバナー補佐選出

私達の行田さくら RC から、ガバナー補佐を出さなくてはならない時期になったということで、パスト会

長会が開催されました。

私は仕事の都合で当日欠席しましたが、ガバナー補佐に相応しい適任者は私の他にいないので、誰かがやってくれるだろうと思っておりました。

すると翌朝、小澤誠邦さんから電話を頂き「細井さんが昨夜のバスター会長会で、ガバナー補佐に選ばれたから、これから直に行きますから」と言われました。間もなく清水孝男さんと、矢澤大和さんと3人で来社されました。このメンバーを見て、すぐに“これは断れない”と思いました。

その時の心境は、“やるだけやってもし失敗したらロータリークラブをやめよう”、というようなものでした。“しかし引き受けたからには出来るだけ頑張ろう”、とも思いました。

(2) ゴールを決める

物事を成し遂げる為には、やはり動機付けが必要だと思います。

これには“購買心理の動機付け”を適用することも出来ます。

まず第一に“打算”、買って得か損か？二番目は“人並みの欲求”、これは他人と同等かそれ以上であるか？そして三番目が“恐怖からの脱出”、これを購入することは安全、安心につながるか？この3つが「購買心理の3つのトリガー（引金）」であります。

また、マズローという心理学者がおりましたが、欲求の5段階というのがあります。これは2003年2月4日例会の会長報告で話しました。下から“生物的欲求（基本的欲求）”、これは生物、動物としての人間の本能的欲求です。次の段階は“安全安定の欲求（生活の安定への欲求）”、次の3段階は“親和欲求（社会的欲求）”、次は“自我欲求（地位欲、名誉欲）”、最後に“自己実現の欲求（完成欲求）”であります。

この5つの段階にリンクさせる、または5つのポケットにより多く投げ込む。これによってより効果的な動機付けがされるように思います。

そして、～の目標を立てました。

行田さくらRCに恥をかかせない

これは年度計画書にも掲載いたしました。

中国の古典の中に論語があります。これは、今から2500年ほど前、春秋時代に活躍した思想家孔子の言行をまとめた本ですが、君子とはどのようなものかについての記述です。君子とはリーダーの事ですから、この本はつまり“リーダー論”であります。その

中で、ある時、弟子の子貢という人物が孔子に「士とはどのような人物を言うのでしょうか？」と尋ねました。“士”とは社会的指導的立場にある人のことであり、つまり子貢は指導者の条件について尋ねたわけであり、

孔子は「己を行うに恥あり、四方に使いして君命を辱めず」と答えております。

自分の言行について恥を知っていて、諸外国に使いをして立派に外交交渉をやりとげられる人物、これが士であると言っております。このことから、私は我々のクラブを辱めないよう対応しようと考えました。

ちなみに子貢は、「もう一つランクを落とすとどのような人物を指しますか？」と尋ねました。

孔子はこれに答えて「親孝行で兄弟仲もよい人物、それなら士と言えらるだろう」と言っております。子貢はさらに続けて「もう一段ランクを下げますとどのような人物を指しますか？」と尋ねました。「言必ず信、行必ず果、軽然として小人なるかな。そもそもまたもって次となすべし。」

「約束したことは必ず守る。手をつけた仕事は最後までやりぬく。」というタイプは、融通のきかない小人物であるが、まあなんとか士のうちに入れても良いだろうというのであります。

私はガバナー補佐を務める上で、以上のようなリーダー論を実践しようと思いました。

10 クラブの地域について学ぶ

(株)ファイブイズホームは現在住宅の展示場が8ヶ所あります。行田、熊谷が2店舗、深谷、鴻巣、北本、羽生、加須、このエリアでございます。

第5グループの10クラブのエリアは幸いにして私共のエリアの中です。

第5グループの10クラブの地域について学んでみよう、そして各クラブの地域の良い特色、歴史等を学ぼうと思いました。

加須では玉敷神社の歴史、藤の花、鯉のぼり、うどん、羽生ではムジナもんやいが饅頭、熊谷ではうちわ祭り、荒川の桜堤など、それはIMでまち自慢をした内容でもありました。

ガバナー補佐訪問は第一回目は加須RC7月15日(水)でした。羽生RC7月21日(火)、熊谷東RC7月29日(水)夜間例会でした。9月18日(金)熊谷RC、9月29日(火)吹上RC、10月1日(木)行田RC、10月6日(火)行田さくらRC、10月14日(水)熊谷籠原RC、

10月14日(水)夜間熊谷南RC、11月2日(月)熊谷西RCでした。

この間ガバナー公式訪問があるわけですので、過密スケジュールになります。

地域の特色や歴史は市や町のホームページで学び、また各クラブの年度計画書を最初から最後まで読んで、各クラブの特色を学びました。そしてガバナー補佐訪問の際には、その良い所を誉めるよう心掛けました。また、加藤玄静ガバナーは公式訪問の協議会の総評は行いましたが、途中、各委員会の発表した内容についてのコメントはガバナー補佐が行いましたので、年度計画書には良く目を通して準備をいたしました。

ガバナー補佐訪問の際、各クラブの会長、幹事をはじめ、会員の皆様方に大歓迎をして頂きました。

私は本当に感謝をしております。

営業の勉強をしよう

私は、行田さくらRCに恥をかかせない為にも、ガバナー補佐を務める時においてより、他人様に好印象な振舞いをしようと思いました。

私共の会社でも、一年前から講師を招いて営業研修をしておりました。私もそれを社員と一緒に受講しましたが、それは月1~2回でしたので、その他に私も月に1~2回、講師として社員に教えるようにいたしました。

その中で、私自身も学んだ事があります。「好かれる性格」について研究をしたアンダーソンという学者がおります。その「好かれる性格」の第一位は誠実、第二位は知的、三番目信頼、以下親切、ユーモアであります。

私共の会社もこれを学び、行動規範として、好印象な言動、知識の向上、迅速な対応、を心掛けることとしました。これによって、「好かれる性格」や「好かれる人材」になれると思いました。

ガバナー補佐訪問をする時には、私自身もこれらのことに留意して行動しよう、と心掛けました。

経営哲学をより確実に

各クラブを訪問した時、スピーチの構成として第一部は「訪問クラブについて」、第二部は「ガバナー方針やロータリーの現状等」、最後に「私にとってのロータリー」という構成にしようと考えました。

最後の部分では、私が会長を務めた時の週報の内容をお話させて頂こうと思いました。

週報の時に、経営に関してのことや人生についての

考え方を述べさせて頂くことが、私自身にとって大変為になりましたので、その内容を引用していくつか話をしよう、という訳です。自分の経営哲学をより確実に復習出来る、良い機会ではなからうかと思いました。

経営者の命題は、社員のヤル気を引き起こすことあります。社員が活躍できるよう、適材適所の登用が必要です。ヤル気を引き起こす為には、マズローの欲求の5段階を適用させたり、また購買心理の3つのトリガーを引くことも良いと思います。そして、出来るまで言い続けること、これが私は大切と考えます。また、経営者は良い会社にして会社の実績を向上させなければならぬわけでありますので、ガバナー補佐を務めるこの期間、自分の器量を磨くことと、これを連動して自分を鍛錬しようと思いました。

また、会社経営を成功させるための3条件と3目的をお話させて頂くこともありました。これは船井流経営術であります。3条件は 勉強好き(死ぬまで) 素直である プラス思考、これを実行すれば70%成功するそうです。そして3目的は できるだけ大きくなりたい できるだけ儲けたい 世の為人の為に尽くす、この3目的が実行されると20%が加算され、90%成功するそうです。

経営者の仕事は、将来構想をつくる、執行管理、戦略的意志決定だそうです。将来構想はトップの野心から作るのが良い。過去はこうだから将来はこのようになる、という構想よりも、大きくしたいとか儲けたい、という野心からの将来構想の構築が良いようです。執行管理はワンマン的執行管理が良い。大きな国でも企業でもワンマン的執行管理が良いそうです。戦略的意志決定は、トップが“勘”でやるのが良いそうです。勘と言うのは、過去の経験の積み上げです。しかも正しい経験の積み上げです。人間性というか天地自然の摂理に合うような経験を積み上げて、正しい勘が出来上がるようです。

私は経営者に必要な大きな資質の一つが“寛容”であると考えます。これは私の著書の中の166pで徳川家康の忍耐と寛容で述べております。

現代社会の幸福は六つの面の成功から成り立っているというアメリカのSMI(サクセス・モチベーション・インスティテュート)の研究発表のお話をさせて頂きました。現代社会にける人生の幸福は、つまり 経済面での成功、健康面での成功、家庭面での成功、対人面での成功、教養面での成功、人格面での

成功、を通じて実現される。私達も是非これらの成功を通して、幸福になろうではありませんか、と締めくくったものであります。

ロータリーについて学ぶ

私はこのような機会を頂きましたので、ロータリーについても学んでみようと思いました。その中のいくつかをお話させていただきます。

効果的なクラブについて述べさせていただきます。まず、

- ・会員基盤を維持、増強する
- ・地元社会および海外の地域社会のニーズに取り組む成果溢れるプロジェクトを実施する
- ・プログラムへの参加と資金寄付の両面を通じてロータリー財団を支援する
- ・クラブ、レベルを超えてロータリーで奉仕できる指導者を育成する

ロータリーの奉仕の理想は、四大奉仕部門、すなわちクラブ奉仕、職業奉仕、社会奉仕、国際奉仕という国際ロータリーの哲学的な礎石に基づいた奉仕活動で構成されています。効果的なクラブの要素と四大奉仕部門とは、相互に関係しています。実り多い社会奉仕プロジェクトを実施し、ロータリー財団を支援し、クラブ・レベルを超えてロータリーに奉仕できる指導者を養成するためのクラブの能力は、クラブの会員基盤の充実度と規模に直接関係します。いずれかの部門が充実していなかったり、あるいはまったく活動が行われていなかったりする場合、他の重要な分野におけるクラブの効率も低下することになります。クラブは、ロータリーの綱領を支えるために各部門で奉仕プロジェクトを遂行すべきです、と学びました。

私はこの1ページを実践出来るロータリアン、又ロータリークラブはとても質が高いと思います。

IMを成功させよう

矢澤大和 IM 実行委員長から今年のIMのテーマは何にしますか、と相談を頂きました。

加藤玄静ガバナーの地区活動目標の中に、重点プログラムの一つとして、「今を大事に～ウォッチ・ザ・地域社会」を推進し、地域に貢献しよう、というのがあります。「さきたま古墳」を始め、秩父、川越等の古い街並や祭り行事などを世界遺産として後世に残すキャンペーンを図る、というものであります。私共は、地元行田市の「さきたま古墳」についてとか「世界遺産について」というテーマかな、と聞いていたので、そのようにお話をさせて頂きました。後は矢澤 IM

実行委員長の下、私を含めた会員の皆様の協力のお蔭で、大成功に終了することが出来ました。

心より厚く御礼申し上げます。

(3) ために

私にとってガバナー補佐の仕事は、時間的には、70～80日位の用事があったかと思しますので、相当に忙しかった訳ですが「ロータリアンであり続ける15のメリット」に照らし合わせても、大変恩恵を受けたと思います。良い知り合いも大勢出来ました。いろいろな経験もさせて頂きました。私自身も向上でき、為になった1年間です。

無事に務めあげることが出来たのも、会員の皆様のご指導、ご協力、ご厚情のお蔭様であります。心より感謝申し上げます。卓話を終了させていただきます。

ご静聴ありがとうございました。

